

HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI

SKRIPSI

LOYALITAS PELANGGAN DI PENGARUHI KUALITAS PRODUK, HARGA, DAN PROMOSI (Studi pada Mahasiswa IAIN Pengguna Handphone Merek Oppo)

Disusun dan diajukan oleh

Novi Yusuf
201720048

Telah dipertahankan dalam sidang ujian skripsi
pada tanggal, 30 September 2021

Pembimbing I


Dr. M. Risal, S.E., M.Si

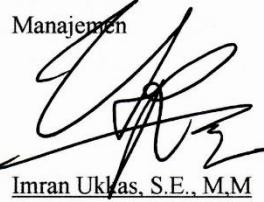
Pembimbing II


Harmita Sari, S. Pd., M.Pd.

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Program Studi Manajemen


Hapid, S.E., M.M

Ketua Program Studi
Manajemen


Imran Ukkas, S.E., M.M

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI

Yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Novi Yusuf

Nim : 201720048

Program Studi : Manajemen

Dengan ini menyatakan bahwa skripsi yang saya susun dengan judul:

LOYALITAS PELANGGAN DI PENGARUHI KUALITAS PRODUK, HARGA, DAN PROMOSI (STUDI PADA MAHASISWA IAIN PENGGUNA HANDPHONE MEREK OPPO)

(studi pada mahasiswa manajemen konsentrasi pemasaran)

Adalah benar-benar hasil karya saya sendiri dan bukan merupakan plagiat secara keseluruhan, saya juga menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini, tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dalam cara menyalin dan meniru dalam bentuk dalam bentuk rangkain kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan atau pendapat atau pemikiran dari penulis lainnya, yang saya akui seolah-olah tulisi tulisan saya sendiri, dana atau tidak terdapat sebagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, tiru atau saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan kepada penulisan aslinya.

Palopo, Agustus 2021

Pembuat pernyataan



Nim: 201720048



skripsi novi lengkap.docx

Sep 14, 2021

14629 words / 73697 characters

NOVI YUSUF

skripsi novi lengkap.docx

Sources Overview

24%

OVERALL SIMILARITY

1	repository.umpalopo.ac.id INTERNET	8%
2	www.scribd.com INTERNET	2%
3	repository.ar-raniry.ac.id INTERNET	1%
4	ojs.unud.ac.id INTERNET	1%
5	repository.iainpalopo.ac.id INTERNET	<1%
6	repository.stimart-amni.ac.id INTERNET	<1%
7	eprints.ums.ac.id INTERNET	<1%
8	jurnalmahasiswa.stiesia.ac.id INTERNET	<1%
9	www.researchgate.net INTERNET	<1%
10	download.garuda.ristekdikti.go.id INTERNET	<1%
11	docplayer.info INTERNET	<1%
12	repository.uinsu.ac.id INTERNET	<1%
13	acopen.umsida.ac.id INTERNET	<1%
14	id.scribd.com INTERNET	<1%
15	ejournal.bsi.ac.id INTERNET	<1%
16	ojs.akbpstie.ac.id INTERNET	<1%



17	repository.usu.ac.id INTERNET	<1%
18	repository.upstegal.ac.id INTERNET	<1%
19	ojs.stiehas.ac.id INTERNET	<1%
20	text-id.123dok.com INTERNET	<1%
21	febi.lainpalopo.ac.id INTERNET	<1%
22	journal.ippm-unasman.ac.id INTERNET	<1%
23	journal.stimykpkn.ac.id INTERNET	<1%
24	d-nb.info INTERNET	<1%
25	journal.binus.ac.id INTERNET	<1%
26	repository.umsu.ac.id INTERNET	<1%
27	repository.unhas.ac.id INTERNET	<1%
28	mafiadoc.com INTERNET	<1%
29	repository.unama.ac.id INTERNET	<1%
30	repository.usd.ac.id INTERNET	<1%
31	es.scribd.com INTERNET	<1%
32	ejournal.unsrat.ac.id INTERNET	<1%
33	jurnal.umt.ac.id INTERNET	<1%
34	library.binus.ac.id INTERNET	<1%
35	repository.radenintan.ac.id INTERNET	<1%
36	www.rijal09.com INTERNET	<1%

Excluded search repositories:

- Submitted Works
- Publications
- Crossref
- Crossref Posted Content

Excluded from Similarity Report:

- Small Matches (less than 25 words).

Excluded sources:



KEMENTERIAN AGAMA REPUBLIK INDONESIA
INSTITUT AGAMA ISLAM NEGERI PALOPO
Jl. Agatis Kel. Balandai Kec. Bara Kota Palopo 91914
e-mail : kontak@iainpaloopo.ac.id web: www.iainpaloopo.ac.id

SURAT KETERANGAN
No 732.1 /In.19/PP.00.9/A/07/2021

Yang bertanda tangan di bawah ini

Nama : Prof. Dr. Abdul Pirol, M.Ag.
NIP : 196911041994031004
Jabatan : Rektor

dengan ini menerangkan bahwa

Nama : Novi Yusuf
NIM : 201720048
Prodi : Manajemen
Semester : VIII (delapan)
No Handphone : 085 246 296 801
Alamat : Jln. Ahmad Razak, Perumahan Griya Lumandi Blok A23
Kota Palopo

Yang tersebut namanya di atas telah disetujui untuk mengadakan penelitian di Institut Agama Islam Negeri Palopo, yang dilaksanakan mulai tanggal 26 Juli s.d 26 Agustus 2021. Dengan judul penelitian "**Loyalitas Pelanggan Dipengaruhi Kualitas Produk, Harga dan Promosi**" dengan ketentuan sebagai berikut:

1. Proses pengambilan data tidak menganggu aktifitas layanan administrasi;
2. Data yang sifatnya rahasia harus dirahasiakan;
3. Hasil penelitian dalam bentuk skripsi 1 rangkap disimpan di perpustakaan IAIN Palopo.

Demikian Surat Keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.



INTISARI

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui apakah pengaruh kualitas produk, harga dan promosi berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan produk *handphone* OPPO pada mahasiswa IAIN Palopo. Metode penelitian yang digunakan adalah metode kuantitatif dengan menggunakan data primer, metode pengambilan data menggunakan *online* kuesioner kepada 240 mahasiswa Iain Palopo. Analisis dalam penelitian ini menggunakan analisis regresi linear berganda, setelah data dikumpulkan data analisis menggunakan program smarPLS 3.3.3 hasil penelitian terhadap peminat *handphone* merek oppo sangat berpengaruh terhadap mahasiswa IAIN Palopo, dengan ini analisis regresi linear berganda melalui uji t, kualitas produk (X1) harga (X2) promosi (X3) terbukti berpengaruh signifikan terhadap loyalitas pelanggan. Dengan adanya penelitian ini akan memberikan kontribusi yaitu agar masyarakat dapat lebih teliti lagi dalam memutuskan pembelian *handphone*, terutama dalam mempertimbangkan manfaat yang akan diterima dari produk tersebut atau bahan pertimbangan masyarakat dalam memutuskan pembelian *smartphone* merek OPPO.

Kata Kunci : Kualitas produk, harga, promosi dan loyalitas pelanggan.

ABSTRACT

This study aims to determine whether the effect of product quality, price and promotion has a significant effect on customer loyalty for OPPO mobile phone products at IAIN Palopo students. The research method used is quantitative method using primary data, data collection method using online questionnaire to 240 students of Iain Palopo. The analysis in this study uses multiple linear regression analysis, after the data is collected, the analysis data uses the SMARTPLS 3.3.3 program. The results of research on enthusiasts of the OPPO brand mobile phone are very influential on IAIN Palopo students, with this multiple linear regression analysis through t test, product quality (X1) price (X2) promotion (X3) proved to have a significant effect on customer loyalty. This research will contribute, namely so that people can be more careful in deciding to buy cellphones, especially in considering the benefits that will be received from these products or the community's consideration in deciding to buy OPPO brand smartphones.

Keywords: *product quality, price, promotion and customer loyalty.*

PRAKATA

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

Assalamualaikum Warahmatullahi Wabarakatuh.

Syukur Alhamdulillah penulis panjatkan kehadiran ALLAH Swt atas Rahmat dan Hidayah-nya sehingga penelitian ini dan skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik yang berjudul “ loyalitas pelanggan di pengaruhi kualitas produk, harga, promosi studi pada mahasiswa IAIN pengguna *handphone* merek OPPO”. Sholawat dan salam penulis mengirimkan kepada Nabi Muhammad Saw. Beserta para sahabat dan keluarga beliau yang telah memberikan tauladan dalam menjalani kehidupan di dunia dan akhirat.

Skripsi ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat kelulusan dalam meraih gelar sarjana ekonomi program sarjana (S1) di Universitas Muhammadiyah Palopo. Selama penelitian dan penyusunan laporan yang ada dalam skripsi ini, penulis tidak luput dari kendala. Semua kendala tersebut dapat diatasi penulis berkat adanya bantuan, bimbingan dan dukungan dari beberapa pihak oleh karena itu, penulis ini menyampaikan rasa terima kasih sebesar-besarnya kepada:

1. Bapak Dr. Salju, S.E., M.M. Selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Palopo.
2. Bapa Hapid S.E., M.M. Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palopo.
3. Bapak Imran Ukkas S.E, M.M Selaku Ketua Prodi Jurusan Manajemen Universitas Muhammadiyah Palopo.
4. Bapak Dr. M. Risal, S.E., M.M. Selaku pembimbing pertama, atas segala bimbingannya, arahan serta saran kepada penulis sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik.
5. Ibu Harmita Sari, S. Pd., M.Pd. Selaku Pembimbing kedua, atas segala bimbingannya, arahan serta saran kepada penulis sehingga skripsi ini dapat diselesaikan dengan baik.

6. Bapak Hapid, S.E., M.M. Selaku penguji I yang telah banyak memberikan bimbingan serta kritik dan saran yang membangun kepada penulis.
7. Bapak Junaidi , SE., M. AK, AK, CA, Phd. Selaku penguji II yang telah banyak memberikan bimbingan serta kritikan dan saran yang membangun kepada penulis.
8. Bapak dan ibu dosen serta staf Universitas Muhammadiyah Palopo yang telah memberikan bekal ilmu kepada saya sebagai penulis.
9. Terimakasih sebesar-besarnya untuk kedua orang tua penulis yang telah sabar mendidik dan menjaga penulis, serta kaka dan adek saya.
10. Terimakasih juga kepada sahabat penulis Aulia, yang telah menemani kegilaan dan kegalauan penulis dan sabar mengajarkan penulis dengan penuh drama suka dan cita untuk menyelesaikan skripsi mulai awal sampai selesai. Dan teman-teman penulis yang ada di grup Adakah Sedekah yang selalu menemani penulis mulai awal semester satu sampai sekarang terimakasih atas segalah dukungannya dan kelucuannya.
- 11.Terimakasih juga kepada kak Marda Tilla yang telang membantu menyelesaikan skripsi penulis.

Akhir kata dari penulis semoga skripsi ini bermanfaat dan diberkahi Allah Swt. Cukup sekian dan terimakasih

Palopo, Agustus 2021

Novi Yusuf

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN JUDUL	ii
INTISARI	iii
ABSTRACT.....	iv
PRAKATA.....	v
DAFTAR ISI.....	vi
DAFTAR GAMBAR.....	vii
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GRAFIK.....	xii
BAB 1 PENDAHULUAN	13
1.1 Latar Belakang	13
1.2 Rumusan Masalah.....	17
1.3 Tujuan dan Manfaat Penelitian	17
1.4 Manfaat Penelitian	18
BAB II TINJAUAN PUSTAKA	20
2.1 Kualitas Produk	20
2.1.1 Definisi Kualitas Produk.....	20
2.1.2 Faktor-Faktor Mempengaruhi Kualitas Produk	21
2.1.3 Dimensi Kualitas Produk	21
2.2 Harga.....	23
2.2.1 Definisi Harga	23
2.3 Promosi	26
2.4 Loyalitas	30
2.5 Penelitian Terdahulu	33
2.6 Kerangka Konseptual.....	36
2.7 Hipotesis	37
BAB III METODE PENELITIAN.....	38
3.1 Desain Penelitian	38
3.2 Lokasi dan Waktu Penelitian	38
3.3 Populasi dan Sampel	38
3.4 Jenis dan Sumber Data	40

3.5 Teknik Pengumpulan Data	41
3.6 Variabel Penelitian dan Devinisi Operasional	42
3.7 Instrumen Penelitian	43
3.8 Uji Instrumen Validatas dan Realibilitas	43
3.9 Teknik Analisis Data	44
DAFTAR RUJUKAN	65
LAMPIRAN.....	70

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1 Tampilan Output Model Pengukuran, 2020 53

Gambar 4.2 Tampilan Output Model Struktural, 2020 58

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Tabel Penelitian Terdahulu.....	33
Tabel 3.1 Jumlah Mahasiswa Fakultas Ekonomi dan Bisnis Islam IAIN Palopo Tahun Akademik 2018	39
Tabel 3.2 Perhitungan Jumlah Sampel Penelitian	40
Tabel 3.3 Definisi Operasional Variabel.....	42
Tabel 4.1 Outer Loading	53
Tabel 4.2 Average Variance Extracted	55
Tabel 4.3 Nilai Cross Loading.....	55
Tabel 4.4 NILai Latent Variabel Correlation, AVE dan Akar Kuadrat AVE	56
Tabel 4.5 Uji Reabilitas Komposit.....	57
Tabel 4.6 Nilai R-Square	58
Tabel 4.7 Nilai T- Statiscis.....	59

DAFTAR GRAFIK

Grafik 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia	49
Grafik 4.2 Karakteristik Berdasarkan Jenis Kelamin	50
Grafik 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Jurusan.....	51
Grafik 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Lama Pengguna Handphone.....	52