

**HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI**

**SKRIPSI**

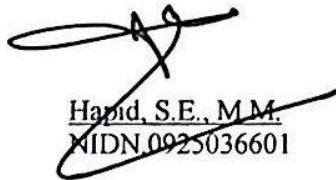
**PENGARUH PENJUALAN TUNAI DAN PENJUALAN  
KREDIT TERHADAP PROFITABILITAS PADA PT. ASTRA  
INTERNATIONAL Tbk. - HONDA SALES OPERATION  
MASAMBA**

Disusun dan diajukan oleh

Megawati  
201720211

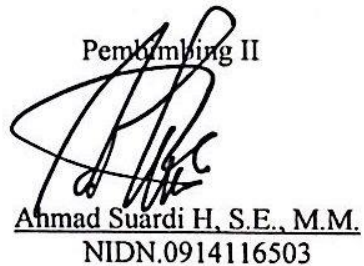
Telah dipertahankan dalam sidang ujian skripsi  
Pada tanggal 08 Juli 2021

Pembimbing I



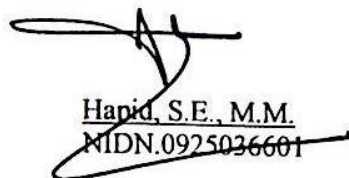
Hapid, S.E., M.M.  
NIDN.0925036601

Pembimbing II



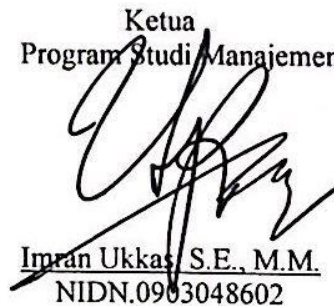
Ahmad Suardi H, S.E., M.M.  
NIDN.0914116503

Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Muhammadiyah Palopo



Hapid, S.E., M.M.  
NIDN.0925036601

Ketua  
Program Studi Manajemen



Imran Ukka, S.E., M.M.  
NIDN.0903048602

**HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI**

**SKRIPSI**

**PENGARUH PENJUALAN TUNAI DAN PENJUALAN  
KREDIT TERHADAP PROFITABILITAS PADA PT. ASTRA  
INTERNATIONAL Tbk. - HONDA SALES OPERATION  
MASAMBA**

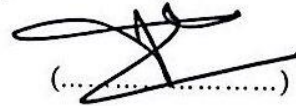
Disusun dan diajukan oleh

Megawati  
201720211

Telah dipertahankan dalam sidangujian skripsi pada tanggal 08 Juli 2021 dan diterima sebagai salah satu persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Muhammadiyah Palopo

**Susunan Dewan Penguji**

1. Penguji : Hapid, S.E., M.M.



(.....)

2. Penguji : Goso, S.E., M.M.



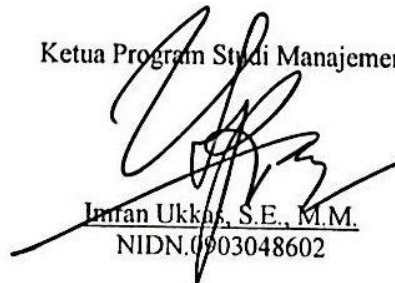
(.....)

3. Penguji : Andi Rizkiyah Hasbi, S.Pt., M. Si.



(.....)

Ketua Program Studi Manajemen



Imran Ukhs, S.E., M.M.  
NIDN.0903048602

## **PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI**

Yang bertanda tangan di bawah ini, saya menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

### **PENGARUH PENJUALAN TUNAI DAN PENJUALAN KREDIT TERHADAP PROFITABILITAS PADA PT. ASTRA INTERNATIONAL Tbk. - HONDA SALES OPERATION MASAMBA**

**(Studi pada mahasiswa Manajemen)**

Peneliti menyatakan dengan bersungguh-sungguh bahwa didalam skripsi ini, tidak terdapat sebagian atau keseluruhan tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara meniru atau menyalin dalam bentuk symbol ataupun rangkaian kalimat yang saya akui seolah-olah sebagai tulisan saya sendiri dan tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan yang saya salin, tiru atau saya ambil dari tulisan penulis lain tanpa memberikan pegakuan kepada penulis tersebut.

Jika saya melakukan hal diatas secara sengaja maupun tidak sengaja, maka saya menyatakan menarik skripsi yang telah saya ajukan sebagai hasil karya tulisan saya sendiri. Apabila kemudian terbukti bahwa saya melakukan tindakan meniru atau menyalin tulisan orang lain seolah-olah itu adalah hasil pemikiran saya sendiri, berarti ijazah dan gelar yang telah diberikan Universitas Muhammadiyah Palopo batal saya terima.

Masamba, 08 Juli 2021  
Yang memberi pernyataan



Megawati  
(201720211)

## **DAFTAR RIWAYAT HIDUP**

### **1. Data Pribadi**

1. Nama Lengkap : Megawati
2. Tempat Tanggal Lahir : Palu, 18 Mei 2000
3. Agama : Islam
4. Pekerjaan : Mahasiswa
5. Alamat Rumah/Telp : Jl. Salawaty Daud, Kec. Masamba.  
: 0821 9983 4241

### **2. Nama Orang Tua**

1. Nama Ayah : Abdullah B.
2. Nama Ibu : Nani

### **3. Pendidikan**

1. SD Negeri 089 Masamba, Tamat tahun 2011
2. SMP Negeri 1 Masamba, Tamat tahun 2014
3. SMA Negeri 2 Masamba, Tamat tahun 2017

### **4. Pengalaman Organisasi**

1. Kabid Immawati PK. Djazman Al-Kindi Periode 2018/2019
2. Sekbid Immawati PC. IMM Luwu Utara Periode 2020/2021

## PRAKATA

Segala puji dan syukur peneliti perhadapkan kepada Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan hidayah-Nya, sholawat serta salam semoga senantiasa tercurah kepada junjungan kita Nabi Muhammad SAW dan sahabat-sahabatnya, sehingga peneliti dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini yang berjudul **“Pengaruh Penjualan Tunai Dan Penjualan Kredit Terhadap Profitabilitas Pada PT. Astra International Tbk. - Honda Sales Operation Masamba”**. Penulisan skripsi ini diharapkan dapat bermanfaat dan berguna untuk menambah wawasan dan pengetahuan bagi peneliti, khususnya tentang masalah yang dibahas dalam penelitian ini. Selain itu, salah satu alasan peneliti melakukan penelitian ini adalah memenuhi sebagian persyaratan untuk mencapai derajat Sarjana (S1) pada Universitas Muhammadiyah Palopo.

Ucapan terimakasih yang tak terhingga peneliti sampaikan untuk semua pihak yang telah mendukung dan membimbing dalam menyelesaikan skripsi ini. Tanpa dukungan, bimbingan, bantuan, serta doa dari berbagai pihak tidak mungkin skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik. Semoga Allah SWT memudahkan segala urusan dan melimpahkan karunia-Nya kepada pihak-pihak tersebut sebagai implementasi wujud pengabdian kepada-Nya. Pada kesempatan ini saya ingin mengucapkan terimakasih kepada berbagai pihak diantaranya :

1. Orang tua serta keluarga besar saya tercinta yang telah mendoakan dan mendukung sehingga saya bisa menyelesaikan skripsi ini tepat waktu.

2. Bapak Hapid, SE., M.M. selaku pembimbing pertama yang telah mengorbankan waktunya dan memberikan pengarahan serta saran-saran yang tulus ikhlas dalam menyelesaikan skripsi ini.
3. Bapak Ahmad Suardi H, S.E., M.M. selaku pembimbing kedua yang telah mengorbankan waktunya dan memberikan pengarahan serta saran-saran yang tulus ikhlas dalam menyelesaikan skripsi ini.
4. Bapak Imran Ukkas, S.E., M.M. selaku Ketua Program Studi Manajemen.
5. Pimpinan dan seluruh karyawan di PT. Astra International Tbk. – Honda Sales Operation Masamba.
6. Bapak Dr. Salju, SE., M.M. selaku Rektor Universitas Muhammadiyah Palopo.
7. Pimpinan dan seluruh karyawan di PT. Astra International Tbk. – Honda Sales Operation Masamba.
8. Segenap dosen dan staf Universitas Muhammadiyah Palopo.
9. Semua pihak yang tidak dapat saya tuliskan satu persatu.

Peneliti menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna dikarenakan kemampuan peneliti yang terbatas. Oleh karena itu, ide dan saran dari pembaca sangat diharapkan. Semoga tulisan ini dapat bermanfaat bagi semua yang membacanya. Aamiin Ya Robbal Alaamiin.

Masamba, 08 Juli 2021

Megawati

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN SAMPUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI.....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN KEASLIAN KARYA TULIS/SKRIPSI.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR RIWAYAT HIDUP.....</b>	<b>v</b>
<b>PRAKATA .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>INTISARI.....</b>	<b>xii</b>
<b>ABSTRACK.....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	4
1.3 Tujuan Penelitian.....	4
1.4 Manfaat Penelitian.....	5
1.4.1 Manfaat Teoritis.....	5
1.4.2 Manfaat Praktis .....	5
1.5 Ringkup Penelitian dan Batasan Penulisan.....	6
1.6 Sistematika Penulisan.....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSAKA.....</b>	<b>8</b>
2.1 Landasan Teori.....	8
2.1.1 Penjualan tunai.....	8
2.1.2 Penjualan Kredit .....	13
2.1.3 Profitabilitas .....	21
2.2 Penelitian Terdahulu.....	24
2.3 Kerangka Konseptual.....	32
2.4 Pengembangan Hipotesis.....	33

<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>	<b>35</b>
3.1 Desain Penelitian.....	35
3.2 Lokasi dan Waktu Penelitian .....	35
3.3 Populasi dan Sampel Penelitian .....	35
3.4 Jenis dan Sumber Data.....	36
3.5 Teknik Pengumpulan Data.....	36
3.6 Variabel Penelitian dan Definisi Operasional.....	37
3.7 Analisis Data .....	38
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>42</b>
4.1 Hasil Penelitian .....	42
4.2 Pembahasan.....	54
<b>BAB V PENUTUP .....</b>	<b>56</b>
5.1 Simpulan .....	56
5.2 Saran .....	56
<b>DAFTAR RUJUKAN .....</b>	<b>58</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>63</b>



## DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu.....	24
Tabel 3.1 Definisi Operasional.....	38
Tabel 4.1 Data Penjualan Tunai Tahun 2016-2020.....	43
Tabel 4.2 Data Penjualan Kredit Tahun 2016-2020.....	44
Tabel 4.3 Data Profitabilitas Tahun 2016-2020.....	46
Tabel 4.4 Hasil Uji Normalitas Kolmogorov-Smirnov.....	48
Tabel 4.5 Hasil Uji Multikolinearitas.....	49
Tabel 4.6 Hasil Regresi Linear Berganda.....	50
Tabel 4.7 Hasil Uji t.....	51
Tabel 4.8 Hasil Uji F.....	53

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual.....	32
Gambar 4.1 Hasil Uji Normal Probability Plot .....	48
Gambar 4.2 Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	49

## INTISARI

PT. Astra International Tbk. - Honda Sales Operation Masamba adalah perusahaan yang bergerak dibidang otomotif kendaraan roda dua yang bertujuan untuk meningkatkan pendapatan dari penjualan motor dengan cara menggunakan penjualan tunai dan penjualan kredit. Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh penjualan tunai dan penjualan kredit terhadap profitabilitas pada PT. Astra International Tbk. - Honda Sales Operation Masamba. Penelitian ini menggunakan metode kuantitatif, data penelitian ini menggunakan data sekunder, serta analisis data regresi linear berganda menggunakan SPSS 25. Hasil uji F menunjukkan bahwa nilai F hitung sebesar 347,102 dengan tingkat signifikansi yaitu 0,003 lebih kecil dari 0,05 hal ini menunjukkan bahwa Penjualan Tunai dan Penjualan Kredit berpengaruh positif dan signifikan terhadap Profitabilitas pada PT. Astra International Tbk. - Honda Sales Operation Masamba.

***Kata Kunci: Penjualan Tunai, Penjualan Kredit, Profitabilitas***

## **ABSTRACT**

*PT. Astra International Tbk. - Honda Sales Operation Masamba is a company engaged in the two-wheeled automotive sector which aims to increase revenue from motorcycle sales by using cash sales and credit sales. This study aims to determine the effect of cash sales and credit sales on profitability at PT. Astra International Tbk. - Honda Sales Operation Masamba. This study uses quantitative methods, this research data uses secondary data, as well as multiple linear regression data analysis using SPSS 25. The F test result show that the calculated F value is 347,102 with a significance level of 0.003 less than 0.05, this indicated that cash sales and credit sales have a positive and significant impact on profitability at PT. Astra International Tbk. – Honda Sales Operation Masamba.*

***Keywords: Cash Sales, Credit Sales, Profitability***